

Technico-commercial régional (H/F)

Vous souhaitez intégrer un groupe dynamique, en pleine croissance pouvant offrir des challenges ?

Rejoignez-nous.

L'entreprise

La société **MAVIPAL**, filiale du groupe **MAVENTIS**, est fabricant, concepteur, installateur de solutions de stockage, de cloisons et de rayonnages industriels depuis 1962.

Le poste

En perpétuelle évolution, nous recherchons un **technico-commercial régional** qui assure l'interface avec nos clients, leur propose des solutions adaptées à leurs besoins, selon le savoir-faire et les capacités de production de l'entreprise. Il suit intégralement leurs projets, de l'élaboration du devis jusqu'à la facturation. Nous accordons beaucoup d'importance à l'esprit de collaboration, au relationnel au sein de notre équipe.

Basé dans le 35, voire le 53 en Home Office (possibilité d'un bureau dédié sur le site de notre filiale Prodex à Bourgbarré - 35), vous couvrirez le secteur géographique sur les départements suivants : 29/22/56/35/50/14/61/53/72/37/41.

Autonome, vous organisez votre plan de prospection et vos déplacements. Vous dépendez de la direction qui fixe les objectifs.

Ecoute, adaptation, travail en équipe, organisation seront les clés de votre réussite.

Déplacements fréquents sur le secteur défini.

Base 169 heures mensuelles

Vos missions

- Fidéliser les clients existants sur un secteur géographique donné
- Prospecter de nouveaux clients dans votre périmètre d'activités
- Etudier les cahiers des charges en termes de faisabilité et de rentabilité en collaboration avec le Bureau d'Etudes
- Soumettre les propositions d'offre à votre responsable pour validation
- Rechercher des partenaires et des sous-traitants éventuels
- Négocier avec les clients et avec les fournisseurs
- Suivre et coordonner l'avancée des chantiers chez le client et en production avec l'accompagnement des services et de votre responsable pour les affaires complexes
- Rédiger les offres pour envoi au client
- Conseiller les clients sur les solutions techniques
- Assurer l'interface avec le SAV
- Saisir le suivi du projet dans l'ERP selon la procédure entreprise
- Participer aux salons

Vos responsabilités

- Garantir la rentabilité des affaires
- Atteindre les objectifs de chiffre d'affaires fixés annuellement
- Assurer le respect des couts, délais, marges...
- Assurer l'entretien du matériel confié (voiture de fonction, téléphone, ...)

Vos connaissances

- Compétences techniques (prise de côtes, démarrage de chantiers)
- Compétences commerciales (prix, délais, capacités d'argumentation et de conviction, gestion, suivi des dossiers et devis ...)
- Anglais technique
- Outils de gestion (pack office, gestion commerciale, ERP...)

Votre formation

Bac + 2 minimum commerce ou technique requis.
Expérience de 5 ans dans un métier technique et/ou commercial B to B.

Rémunération

De 27 à 31.2k€ brut annuel selon profil + variable sur objectifs non plafonnés (de 10k€ à 20k€ de primes par an sont réalistes)
+ véhicule de fonction 5P
Type d'emploi : Temps plein, CDI

Types de primes et de gratifications

Commissions

Avantages

- Véhicule de fonction
- Travail à domicile occasionnel
- Epargne salariale

Horaires

- Du lundi au vendredi
- Travail en journée
- Heures supplémentaires

Permis/certificat

- Permis B
- Déplacements fréquents sur le secteur défini

Disposition à l'égard des déplacements professionnels

- 50% exigé

Pourquoi nous rejoindre ?

Intégrer MAVIPAL, groupe MAVENTIS, c'est travailler au sein d'un groupe national, reconnu pour ses savoir-faire, qui a su conserver les caractéristiques d'une entreprise à dimension humaine, proche de ses collaborateurs et engagé en faveur de l'environnement. Rassemblant 120 collaborateurs à travers la France, MAVENTIS est le porte-étendard de notre engagement envers l'industrie. Le groupe rassemble 4 sociétés fortes de plus de 70 ans d'expertise dans le secteur industriel : MAVIPAL (agenceur industriel), DPA (pilotage de systèmes industriels), LAVAYSSIERE (créateur de cartésisations et carénages) et PRODEX (créateur de solutions logistiques). En nous rejoignant, vous évoluerez au sein d'un environnement dynamique où vos idées et compétences permettront à l'entreprise et au groupe de relever les défis passionnants de l'industrie.

Le groupe est membre de la Mecanic Vallée qui est composée d'entreprises motrices telles que Figeac Aero, Ratier Figeac, Fives, BOSCH.